



 Cœur Défense à Paris + Télétravail

 6 mois à partir de septembre 2022

 Temps plein

Business Developer

Dans le cadre de notre développement en France et bientôt à l'étranger, nous sommes à la recherche de notre nouvelle pépite en tant que **Business Developer**. Tu souhaites réaliser un **stage** où tu te sens utile, c'est par ici que ça se passe !

Qui sommes-nous ?

Immveo, c'est une Startup dynamique basée **au cœur de La Défense à Paris**. Nous rendons accessible l'investissement immobilier locatif pour les jeunes actifs, investissement préféré des Français. Au travers de différents **services simplifiant la démarche d'investissement**, Immveo innove afin de transformer le marché de l'investissement locatif pour proposer un service clé en main optimisé et performant. Celui-ci est structuré autour de quatre différents pôles : la recherche, le financement, la rénovation et la gestion du bien.

Au travers de la mise en place d'une **plateforme SAAS** rendant la démarche d'investissement plus simple et plus transparente, nous proposons une expérience investisseur repensée, plus efficace et plus rapide. L'enjeu pour 2023 est **d'accélérer notre présence en France** en ouvrant de nouvelles villes d'investissement **afin de doubler le nombre de projets réalisés**.

Afin de soutenir notre croissance et de renforcer notre équipe, nous sommes à la recherche de notre prochain(e) **Business Developer**.

Le Poste

Au sein d'Immveo...

- Tu participeras à la **préparation des argumentaires commerciaux**
- Tu aideras à la **mise en place d'événements digitaux** comme les webinars
- Tu **coordonneras les activités de prospection**

- Tu animeras nos **communautés d'investisseurs BtoB** comme les Cabinets de Conseil, Gestionnaires de Patrimoine...
- Tu **analyseras les données des campagnes marketing**
- Tu **créeras les supports de communication** pour nos clients et partenaires
- Tu **suivras** notre vivier d'investisseurs
- Tu rédigeras les **campagnes d'emailing et les différents contenus**



Qui es-tu ?

- Tu suis actuellement une formation supérieure de **niveau Bac+4 ou Bac+5** type Ecole de commerce, Université ou équivalent.
- Tu cherches un **stage pour une durée de 6 mois à partir de septembre 2022**.
- Le pack Office n'a plus de secret pour toi (Word, Excel, Powerpoint).
- Tu as une bonne aisance relationnelle, notamment au téléphone.
- Tu disposes de bonnes capacités rédactionnelles et un sens de la relation humaine.
- Tu as idéalement une première expérience réussie en Marketing.
- Ta motivation, ton dynamisme et ton goût pour le challenge seront tes meilleures armes pour mener à bien tes missions.

Alors on est fait pour s'entendre !

Avantages

- Intégrer **une équipe jeune et dynamique**
- Découvrir une **Proptech** ambitieuse et visionnaire
- Suivre **Le Catalyseur, acteur majeur de l'innovation à La Défense**
- Participer à l'écosystème de **l'innovation**
- Comprendre les rouages de **l'immobilier**
- S'investir dans **un projet qui a du sens**

Et

- **Transport** pris en charges à 50%
- **Télétravail** possible selon les missions
- **Package salarial** attractif

Tu es force de proposition et tu penses son développement ? Alors n'attend plus...



avoir le potentiel pour aider Immveo dans
Rencontrons-nous !

Envoie ton CV + Ta motivation
recrutement@immveo.fr

Déroulement : 2 entretiens