

Alternance Business Developer

 Incubateur le Catalyseur (La Défense) + télétravail

 1 an **temps plein** à partir de **maintenant**

Qui sommes-nous ?

Immveo, c'est une startup qui ambitionne de révolutionner le marché de l'investissement locatif pour les particuliers en apportant des solutions adaptées aux ambitions de chacun. Nous proposons un **service innovant d'accompagnement** à l'investissement **immobilier locatif** pour les jeunes actifs basé notamment sur le mélange de l'intelligence artificielle et de l'intelligence humaine. Cette solution permet d'apporter sur le marché de l'investissement locatif la confiance, l'expertise et l'optimisation que recherchent les neo-investisseurs. Nous avons la volonté de rendre cet investissement **plus facile, plus accessible et plus efficace**.

Afin de soutenir **notre croissance** et de **renforcer notre équipe** communication / marketing, nous sommes à la recherche de notre **futur(e) business developer**. Tu aideras donc à la mise en œuvre opérationnelle d'une stratégie commerciale pour accélérer le développement d'Immveo.

Tu as envie concrètement faire bouger les codes d'un secteur encore très traditionnel ? C'est chez nous que ça se passe !

Description de ton poste

Voici un aperçu de tes missions

- Tu seras en charge de la **rédaction** des campagnes d'emailing et des différents contenus
- Tu seras en charge de la préparation des **argumentaires commerciaux**
- Tu participeras à la mise en place **d'évènements digitaux**
- Tu coordonneras les **activités de prospection**
- Tu **analyseras** les données des campagnes marketing
- Tu créeras les **supports de communication** pour nos clients et partenaires
- Tu suivras **notre vivier d'investisseurs**

Ce que tu vas apprendre avec nous

- Être agile dans une **équipe pluridisciplinaire**
- Découvrir **l'univers et les rouages** passionnant de **l'immobilier locatif**
- Mettre en œuvre une **stratégie commerciale**
- Être à l'écoute des **besoins clients**
- Comprendre les enjeux d'une entreprise **en croissance**

Notre candidat idéal

Formation

- Tu poursuis actuellement un **Bac +3, +4 ou +5 commerce**
- Tu **maîtrises des outils bureautiques**, la suite Adobe, Canva, Wordpress
- Tu as idéalement une première expérience marketing en entreprise

Profil

- Tu as un **intérêt** pour le secteur immobilier
- Tu es **créatif(ve)** et **force de proposition**
- Tu as un goût pour le **contact client**
- Tu es **autonome** et **responsable**
- Tu sais **travailler en équipe**
- Tu es **un(e) communicant(e) efficace** avec une attitude professionnelle
- Tu maîtrises les **techniques de communication** écrites et orales

Ce que nous t'offrons

Avantages

- Faire partie d'une **équipe dynamique**
- Intégrer une **Proptech ambitieuse** et **visionnaire**
- Découvrir l'incubateur **Le Catalyseur**, acteur majeur de l'innovation
- Apprendre les codes de **l'écosystème startup**
- S'investir dans un **projet qui a du sens**

+ Un Package super attractif



Envoie ton CV + Ta motivation
recrutement@immveo.fr

Déroulement : 2 entretiens